

春风有信 奋斗有你

春风拂滇中，奋进正当时。“春风十里 昆明有你”活动让我们把目光投向滇中新区这片热土上的普通人。他们中有建设者、创业者、守护者，他们扎根热土、躬身实干，以微光汇聚星河，用担当书写不凡。让我们走近身边榜样，记录新区人物的初心与风采，传递向上向善的精神力量。



王波与检测人员讨论检测数据。
本报记者 马逢萃 摄

秦婕与同事交流沟通产品研发与设计。
本报记者 万旭 摄

郑昌奎直播带货。
本报记者 万旭 摄

昆明先导新材料科技有限责任公司昆明基地负责人王波—— 以平凡之光点亮新材料低碳竞争力

“数据没问题，可以出货。”近日，在昆明先导新材料科技有限责任公司昆明基地的分析检测中心，基地负责人王波正与技术负责人核验一批高纯材料的检测报告。去年此时，他还在适应从技术研发转向生产运营的“逻辑地震”——如何将实验室对毫厘的执着，转化为百亿级产业棋盘的精准落子。

一年过去，他和团队交出超出预期的答卷：昆明基地2025年产值达68亿元，提前两年大幅超越“3年60亿元”目标，在国产替代关键赛道上嵌入先导新材料的坐标。

68亿元突破从何而来？王波指向钙钛矿太阳能电池。“这是一个全新赛道，我们与产业几乎同时起步。”钙钛矿电池作为第三代光伏技术，凭借效率高、成本低等优势成为焦点。当传统格局已定，先导新材料凭长期技术储备在新爆发点抓住先发优势。

“我们与下游领先企业深度合作，提供的不仅是高纯材料，而是从核心装备、关键材料到工艺优化、资源回收的‘全生命周期’解决方案。”这种深度绑定、共同创新的模式，构筑了技术优势与客户黏性。

同时，昆明基地在半导体关键材料及5G化合物半导体上实现突破，形成多点支撑。但在王波看来，云南稀有金属资源只是起点。他思考的是如何培育不可复制的核心竞争力：“绿色电力、绿色制造与绿色资源回收，共同构成我们的低碳竞争力。”云南充沛水电为高耗能生产提供“绿电”，结合稀散金属回收全球领先技术，形成“绿色制造—使用—回收再生”闭环。“当国际市场要求产品具备低碳足迹时，用云南绿电生产的云南制造，就拥有了全新竞争力维度。”

品价值嵌入通往全球高端市场的绿色通道。这驱动王波从科研人员蜕变为产业建设者。“我对职业的理解就是投入，把时间和精力投进去。”他将“投入哲学”贯穿管理，强调“有感”领导，让团队感知对安全、质量与人才的重视。

谈及“凡人微光”与“产业强光”，王波比喻：先导科技深耕光电材料，光有不同波段，每个都不可或缺。“在垂直一体化产业链中，从材料提纯、装备制造到资源回收，每个环节同样不可或缺。”

他亲历了“微光汇聚”。1995年，先导科技从广东乡镇起步，扎根稀散金属。“2010年加入公司时只有600多名员工，现在全球超1万名。进入企业16年，亲眼看到专注带来成长。”王波说，只要在一个领域潜心深耕，收获便水到渠成。

如今，人才培养成为王波投入颇多的板块。“我们要成为能承接集团战略的团队，我需要培养部门负责人，产线经理培养车间主管，形成可持续人才梯队。”目前昆明基地300多名员工中约80%为本土人才，预计2027年达800人规模。

另一束“微光”闪烁在分析检测中心：技术团队日复一日与“亿万分之一”的杂质较量。价值千万的等离子质谱仪、高倍电镜，确保材料纯度达“7个9”（99.999999%），满足高端半导体苛刻要求。

“集团在分析检测设备上累计投入超10亿元。”王波说，“要与国际顶尖对手同台竞争，解决‘卡脖子’问题，数据不能有丝毫含糊。”这份对数据锱铢必较的严谨，是低碳竞争力背后关于品质的无声誓言，是中国制造参与高端角逐的底气。

本报记者 马逢萃 文/图

震安科技股份有限公司技术总监秦婕—— 在硬核工程领域展现“她力量”

“这批防震支座将用于昆明长水国际机场改扩建工程。”近日，在滇中新区震安科技股份有限公司智能化研发基地，技术总监秦婕与记者一同目送产品装车出厂，运往昆明长水国际机场改扩建工程建筑工地，“为此我们新建了一条生产线。”

在减隔震这个由钢铁、混凝土与复杂力学构成的硬核领域，秦婕的出现常令人先是意外，继而信服。从法国图尔大学的精英工程师培养体系，到米其林轮胎全球研发中心，这位云南昭通女性最终选择回归故乡，在震安科技以系统思维与独特领导力开拓出一片天地。

秦婕的工程素养始于北京理工大学军工专业，在法国图尔大学深造期间，锤炼出贯穿设计、制造到量产的工程思维。“法国工程师教育极度重视质量控制与工业化落地，必须深刻理解从设计到量产的全部环节。”她曾在法国两家工厂各实习，和工人一起上班。这种强调可落地性的系统思维，成为她日后解决复杂技术难题的根基。

在法国米其林工作期间，她专职将实验室的橡胶配方转化为稳定量产的产品，完成了从“学生工程师”到“工业化实战者”的蜕变。这段经历让她在应对昆明长水国际机场T2航站楼“振震双控”难题时，找到了破局钥匙。

该航站楼需同时抵御地震水平冲击和高铁穿行引发的竖向振动，而传统防震支座的力学特性无法兼顾两者，形成工程上的“不可能三角”。项目初期，团队陷入“性

能叠加”思维定式，试图在一个支座内部通过精巧结构调和矛盾。“当时很自然地想，怎样做出超级支座？”然而矛盾在于：地震隔震需要水平柔、竖向刚，振动控制则需要水平稳、竖向柔，难以在单一构件内统一。

作为技术带头人，秦婕引导团队转换思维：“我们是否必须把所有功能塞进一个支座？设计的终极目标是一个构件，还是一套确保安全的系统？”这一追问，促使团队转向更高维的“系统架构”思考。答案逐渐清晰：从集成转向解耦——设计一套协同工作的子系统，让水平隔震单元与竖向隔震单元各司其职，再通过巧妙的构造使它们在力学上互不干扰。经过数十版方案迭代及与国内顶尖研究所、院士团队合作攻关，最终成功研发出满足机场苛刻要求的“振震双控”系统。

团队建设上，秦婕展现出女性特有的细腻与共情。分配任务时，她会考量成员个体特质：让善于创新的主导设计，让严谨细致的负责测试验证。她会清晰解释任务背后的目标与意义，而非简单下达指令，“理解了全局，就会主动思考我怎么做得更好。”

如今，秦婕带领团队将目光投向智能化。他们研发的具有监测功能的防震支座已在学校、医院投入使用，更进一步的“建筑神经”系统探索，旨在通过光纤传感器让建筑拥有感知自身状态与外部环境“神经网络”，为未来智能维保奠定基础。

本报记者 马逢萃 文/图

小哨街道直播达人郑昌奎—— 让家乡特产“出圈”

打过工、开过餐馆，办过猪肉养殖场、卖过猪肉，来自小哨街道上对龙社区张家沟村的郑昌奎，怎么也没想到，自己现在居然是一个在抖音平台上有30多万粉丝，上百万次点赞，为家乡带货成交量万余单的“网红”。

郑昌奎的“网红”之路，始于2018年一次偶然的善举。一条他将躺在路中央的受伤小狗抱起放到路边的抖音短视频，意外收获千万次浏览量和上百条暖心留言。突如其来的“爆款”体验，也为他的人生轨迹埋下了新的伏笔。“突如其来的观看量很惊喜，但我没丢了老本行。”郑昌奎回忆，当时他一边经营养殖场和猪肉生意，一边摸索着模仿其他账号开启夜间直播，尝试在网络中寻找发展新路径。尽管身边亲友多不看好，他却始终坚持初心：“就想再试一试，说不定能走出不一样的路。”

2020年，郑昌奎邀约几位志同道合的爱唱歌的朋友回到家乡，在自家老房前搭建起简易直播场地，通过不同的唱歌风格，吸引了不少粉丝的关注。“立足于生活，加上直播唱歌，我们的抖音内容日渐丰富起来，粉丝量也大幅增长，当时我的抖音粉丝达到了70万人。”2022年，郑昌奎锚定“抖音带货”赛道，开启了助力家乡特产走出大山的新征程。

首次带货，郑昌奎选中沃柑。“当时水果电商刚兴起，不少云南的水果产品品质好，但却缺销路。”正是这次尝试，让他积累了宝贵的电商直播销售经验。一次偶然的机缘，一位同乡打来求助电话，跟他诉说家中农产品滞销，希望他能帮家乡特产“带带货”。郑昌奎想都没想就答应了，“都是一个村的，有困难肯定要帮，更何况，都是咱们村种出来的东西，品质肯定不会差。”说干就干，郑昌奎连续开了几场直播，把家乡的腊肉、板栗、核桃等特产搬到直播间，通过抖音直播累计售出万余单，为本地群众带来收益5万余元。

“一路走来得到太多人的帮助，这份温暖我想一直传递下去。”怀着感恩之心，每逢春节、端午、中秋等传统佳节，郑昌奎都会备好粽子、月饼等节礼，登门看望村里的老人。“做人不能忘本，我是从张家沟走出来的，能为乡亲们多做一些事，心里踏实又满足。看着老人们脸上的笑容，就觉得所有的付出都值得。”郑昌奎感慨。

谈及未来，郑昌奎目标清晰：“我将扎根滇中新区，深挖新区的历史文化底蕴和优质旅游资源，持续做好网红直播，努力成为点亮新区形象的一张名片，让更多人了解新区、走进新区，为家乡发展贡献更多力量。”

本报记者 舒珺珺 文 万旭 图



如果森林失去了绿色

森林防火 人人有责